

売れる仕組み作りに向けたセミナー

個別相談会のご案内

★セミナー(参加無料)

- 日時:平成28年8月29日(月)午後7時~午後9時
- 場所:商工会 会議室
- テーマ:経営課題についての解説と、自社の強みのまとめ方
社長が知っておくべき財務数値について(入門編)

★個別相談会(参加無料)

- 日時:平成28年8月30日(火)午前10時~午後6時(正午:昼食休憩)
1社50分程度、個別面談で具体的なアドバイスを行います。(7社まで)
- 場所:商工会 会議室
- テーマ:経営課題の対応策や、自社の強みのまとめ方
今後の経営計画づくりなどについて ご相談頂けます。

★講師 (有)ケイ・エス・シー

代表取締役 笹山喜市 氏(中小企業診断士)

札幌市内在住の中小企業診断士として北海道内外の商工会や商工会議所、顧問先など多数の指導実績のある専門家です。

今後の予定

■専門家によるセミナー・個別相談会の開催予定

- 平成28年9月中:課題解決セミナー・個別相談会、
経営分析セミナー・個別相談会、
事業計画策定セミナー・個別相談会(入門編)、
経営革新セミナー・個別相談会(新商品開発など入門編)
- 平成28年10月中:事業計画策定セミナー・個別相談会、
経営革新セミナー・個別相談会(新商品開発など)
- 平成28年11月2日:北の味覚再発見!! 特産品等商談会3社派遣予定(参加要件有ります。)

*商工会によるご相談については、随時、対応しておりますので、お気軽にご連絡下さい。

*裏面もご覧下さい

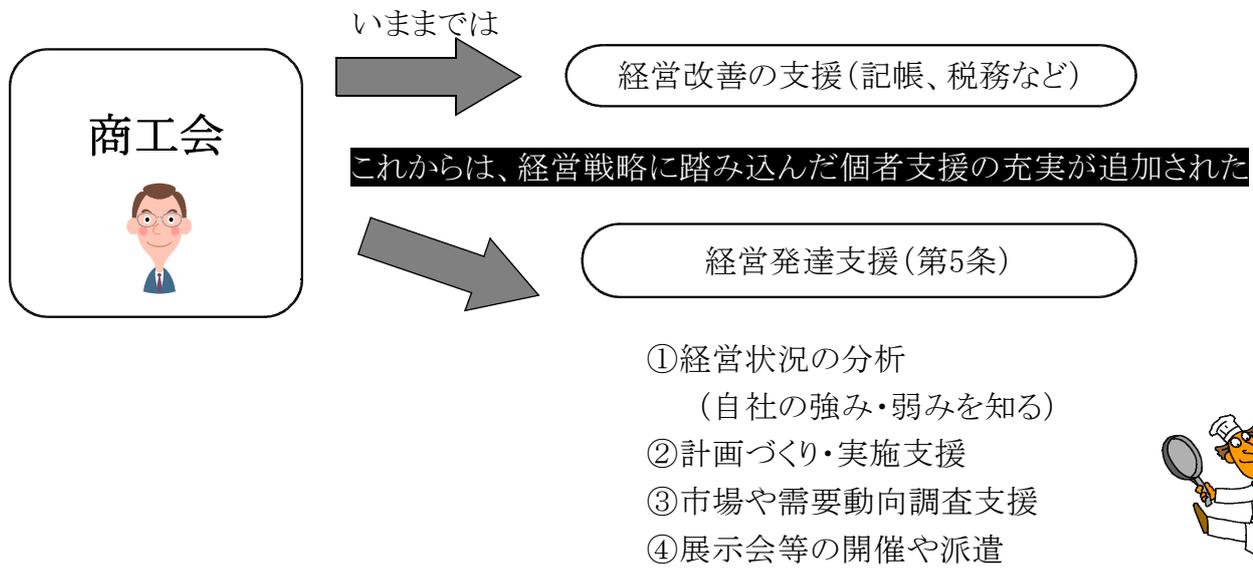


芽室町商工会

電話62-2339 / FAX 62-2333

平成28年度より国の認定を受けた計画で戦略的に小規模事業者の方を支援いたします

平成26年6月、小規模事業者支援法(商工会及び商工会議所による小規模事業者の支援に関する法律)が改正され、商工会が小規模事業者の皆さんへの支援計画を策定し国の認定を受けました。これにより、



経営発達支援計画の目標

○経営内容がより良くなるための支援を実施

売上・収益強化策

- ◆新たな売り方・PR方法の確立
- ◆新商品・新メニュー開発
- ◆顧客管理と販路開拓 etc



経営強化

- ◆経営の合理化
- ◆収益性・利益率の向上



商工会の支援

- ◆経営計画づくりのお手伝い(自社の強み、弱みを把握し、強みを活かす)
- ◆経営計画実施のお手伝い(目標達成に必要な様々な支援)
- ◆新たなお客様獲得のお手伝い(商談会や展示会の参加支援やPR支援)
- ◆経済動向・商品等の売れ筋情報や需要動向の提供(目標達成に必要な情報提供)
- ◆専門的なアドバイス支援(目標達成に必要な専門的な支援は、連携する支援機の応援体制が整備されています。)

★支援は無料ですが、試作品費用や、商談会に参加に必要な一部経費の負担が必要な場面も想定されますので、あらかじめご理解ください。

売れる仕組み作りに向けたセミナー・個別相談会参加申込書

★売れる仕組み作りに向けたセミナー

- 日時:平成28年8月29日(月)午後7時～午後9時
- 場所:商工会 会議室

参加者氏名	
-------	--

★個別相談会

- 日時:平成28年8月30日(火)午前10時～午後6時(正午:昼食休憩)
1社50分程度、個別面談で具体的にご相談ください。(7社まで)
- 場所:商工会 会議室

参加者氏名							
希望時間	10時	11時	13時	14時	15時	16時	17時

*希望時間は第1希望～第3希望まで、それぞれ1・2・3を記入してください。

事業所名

／電話

FAX

○今後の取組についてお聞かせください。○×で記入してください。

- 1, 経営課題を把握している()
- 2, 経営分析に興味がある・実施したい()
- 3, 経営計画について興味がある・取り組みたい()
- 4, 新商品開発や新たなPR方法などについて興味がある・取り組みたい()
- 5, 商談会や展示会に興味がある・参加したい()
- 6, 事業に参加する上での質問やご意見があれば下記の余白にご記入ください。

[]

*申込先:芽室町商工会 FAX 62-2333 準備の都合により、8月22日(月)までに
FAXにて送信ください。

ご質問は商工会電話62-2339／担当:川岸までお願いします。